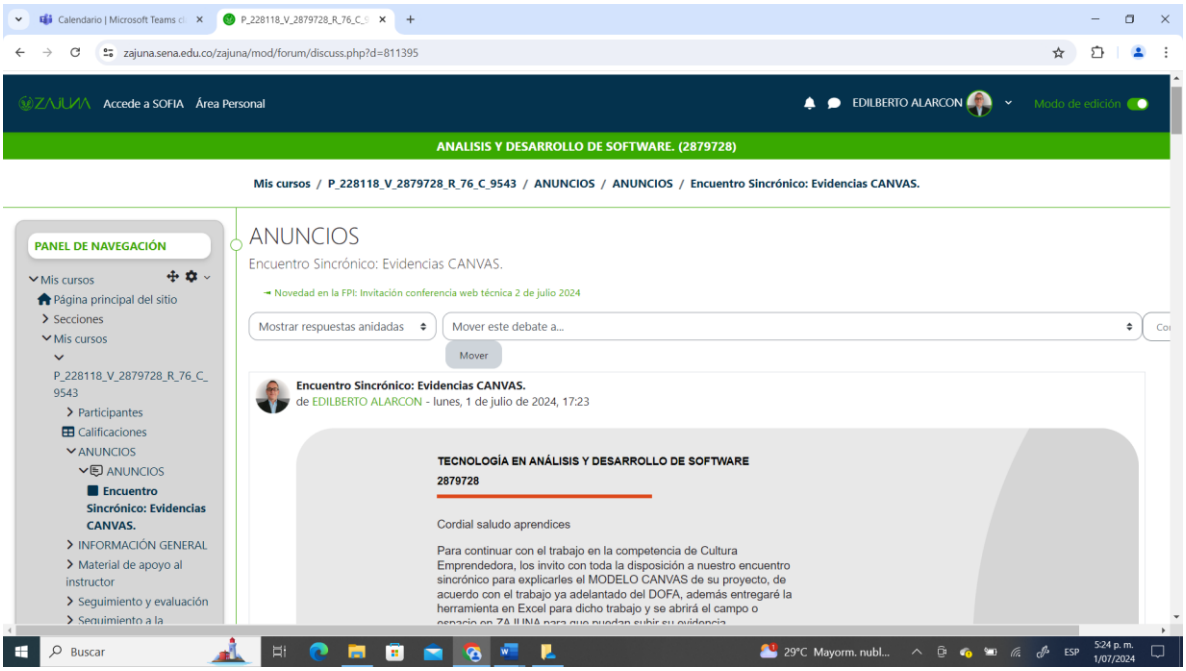
ANUNCIOS MES DE JULIO.

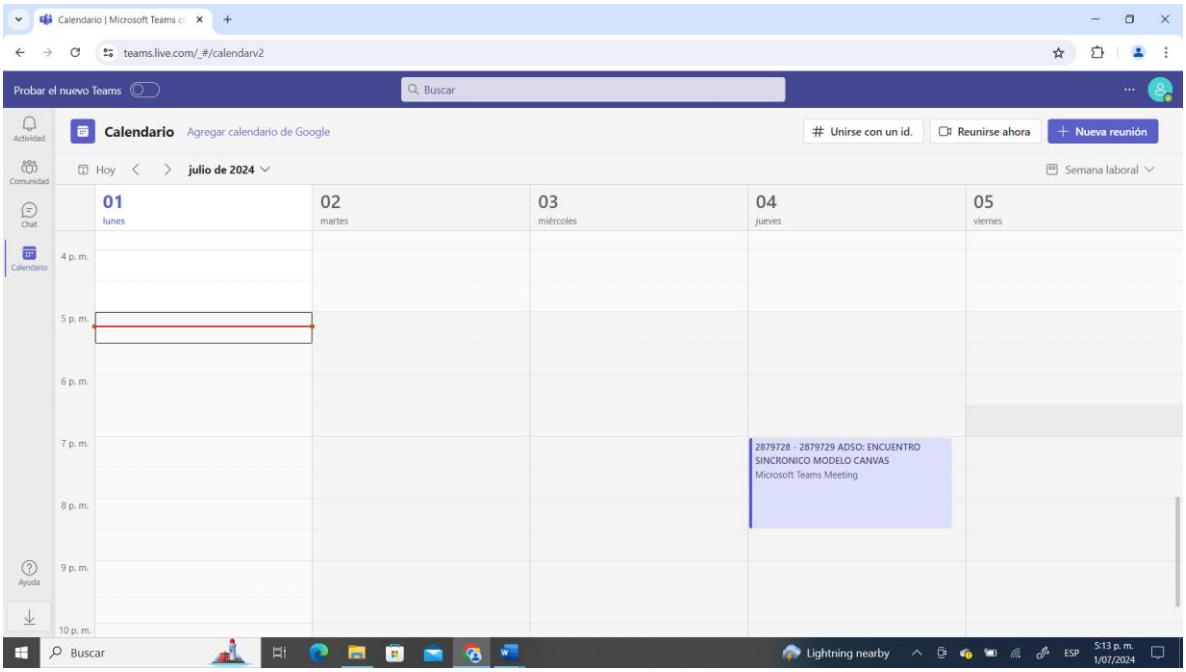
Ficha: 2879728 ANALISIS Y DESARROLLO DE SOFTWARE.

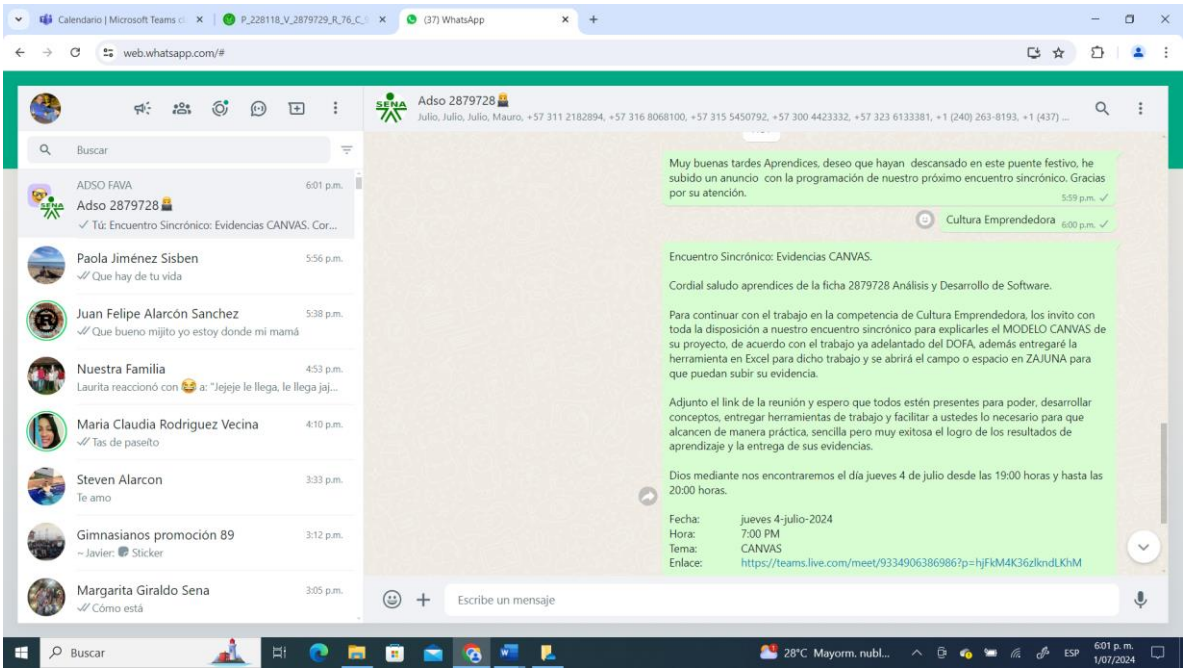
ANUNCIO 4

1-JUL-2024 Encuentro sincrónico: Evidencias CANVAS

https://teams.live.com/meet/9334906386986?p=hjFkM4K36zlkndLKhM



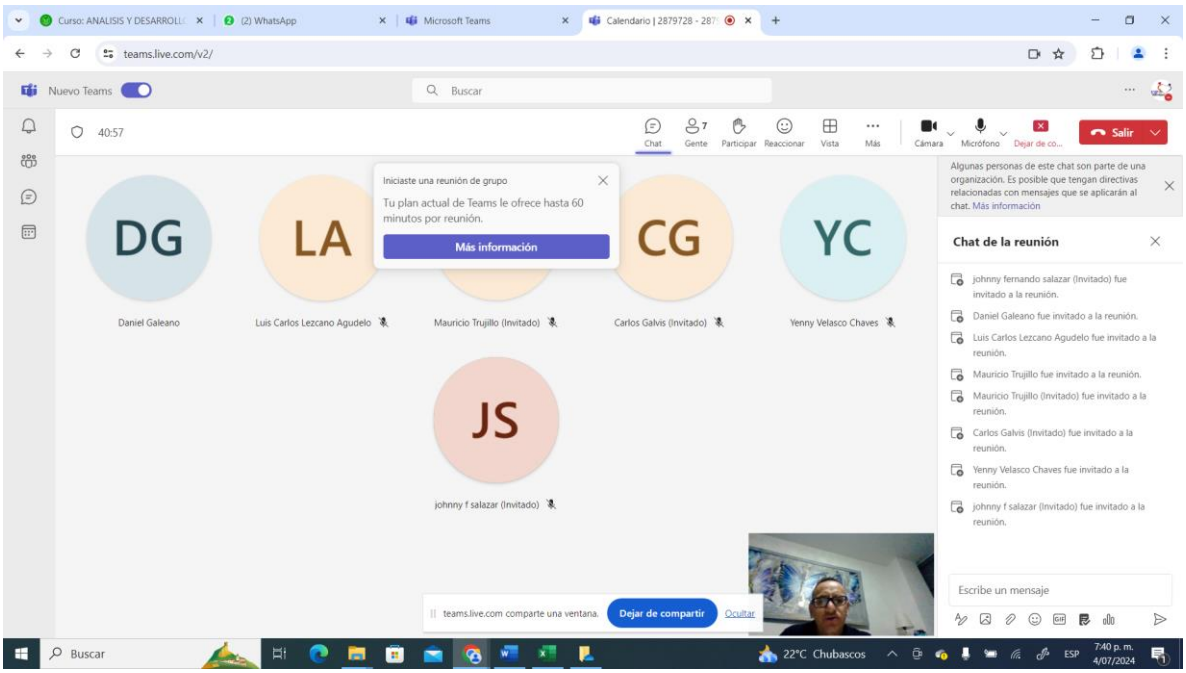


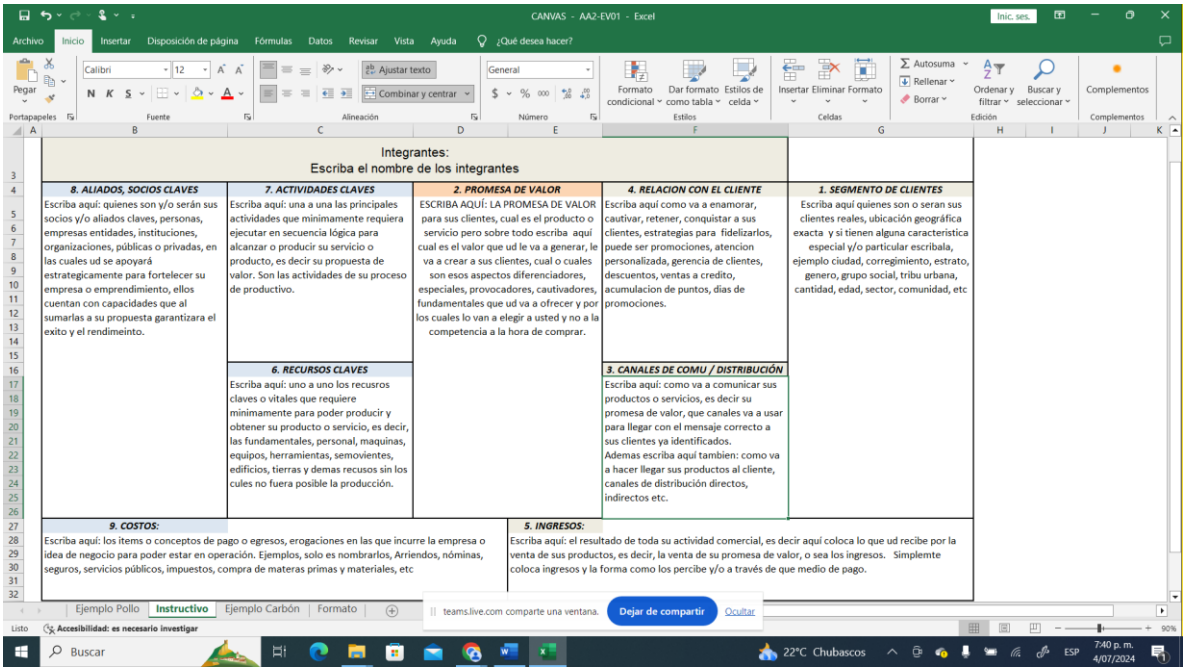


SESION EN LINEA

4-JUL-2024 Sesión en Línea CANVAS

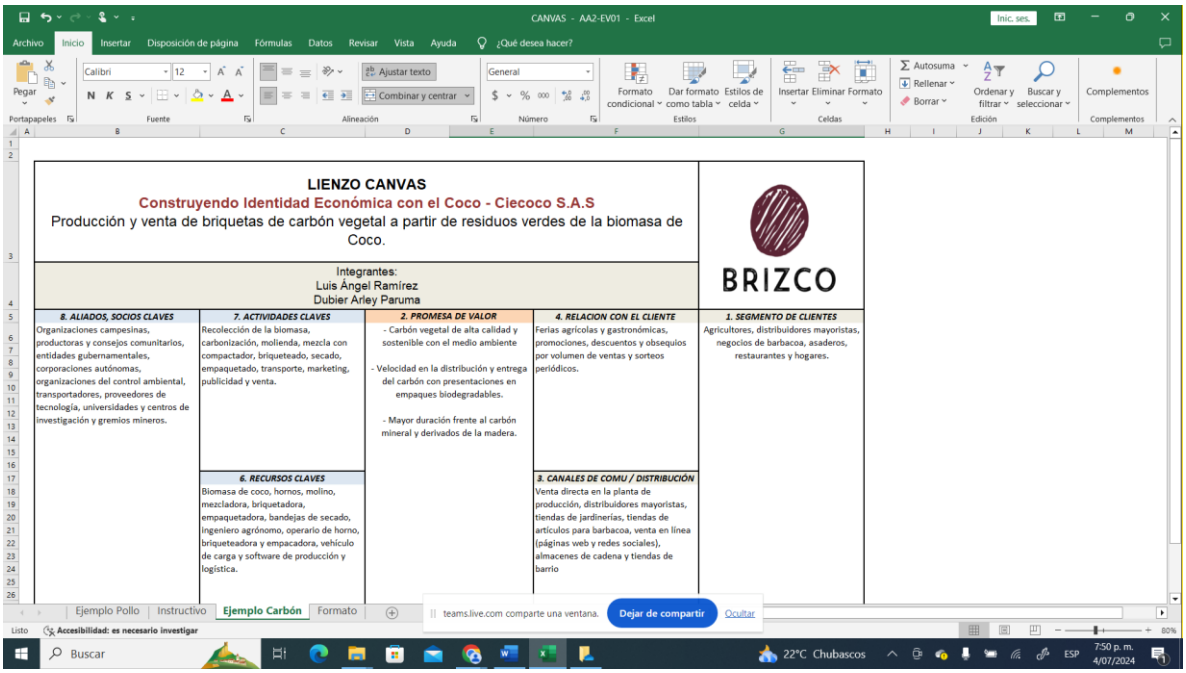
https://teams.live.com/meet/9334906386986?p=hjFkM4K36zlkndLKhM





CANVAS - AA2-EV01 - Excel

Integrantes: Escriba el nombre de los integrantes				
8. ALIADOS, SOCIOS CLAVES Escriba aquí: quienes son y/o serán sus socios y/o aliados claves, personas, empresas entidades, instituciones, organizaciones, públicas o privadas, en las cuales ud se apoyará estrategicamente para fortelecer su empresa o emprendimiento, ellos cuentan con capacidades que al sumarlas a su propuesta garantizara el exito y el rendimeinto.	**7. ACTIVIDADES CLAVES** Escriba aquí: una a una las principales actividades que minimamente requiera ejecutar en secuencia lógica para alcanzar o producir su servicio o producto, es decir su propuesta de valor. Son las actividades de su proceso de productivo.	**2. PROMESA DE VALOR** ESCRIBA AQUÍ: LA PROMESA DE VALOR para sus clientes, cual es el producto o servicio pero sobre todo escriba aquí cual es el valor que ud le va a generar, le va a crear a sus clientes, cual o cuales son esos aspectos diferenciadores, especiales, provocadores, cautivadores, fundamentales que ud va a ofrecer y por los cuales lo van a elegir a usted y no a la competencia a la hora de comprar.	**4. RELACION CON EL CLIENTE** Escriba aquí como va a enamorar, cautivar, retener, conquistar a sus clientes, estrategias para fidelizarlos, puede ser promociones, atencion personalizada, gerencia de clientes, descuentos, ventas a credito, acumulacion de puntos, dias de promociones.	**1. SEGMENTO DE CLIENTES** Escriba aquí quienes son o seran sus clientes reales, ubicación geográfica exacta y si tienen alguna caracteristica especial y/o particular escribala, ejemplo ciudad, corregimiento, estrato, genero, grupo social, tribu urbana, cantidad, edad, sector, comunidad, etc
	6. RECURSOS CLAVES Escriba aquí: uno a uno los recusros claves o vitales que requiere minimamente para poder producir y obtener su producto o servicio, es decir, las fundamentales, personal, maquinas, equipos, herramientas, semovientes, edificios, tierras y demas recusos sin los cules no fuera posible la producción.		**3. CANALES DE COMU / DISTRIBUCIÓN** Escriba aquí: como va a comunicar sus productos o servicios, es decir su promesa de valor, que canales va a usar para llegar con el mensaje correcto a sus clientes ya identificados. Ademas escriba aquí tambien: como va a hacer llegar sus productos al cliente, canales de distribución directos, indirectos etc.	
9. COSTOS: Escriba aquí: los items o conceptos de pago o egresos, erogaciones en las que incurre la empresa o idea de negocio para poder estar en operación. Ejemplos, solo es nombrarlos, Arriendos, nóminas, seguros, servicios públicos, impuestos, compra de materas primas y materiales, etc		**5. INGRESOS:** Escriba aquí: el resultado de toda su actividad comercial, es decir aquí coloca lo que ud recibe por la venta de sus productos, es decir, la venta de su promesa de valor, o sea los ingresos. Simplemnte coloca ingresos y la forma como los percibe y/o a través de que medio de pago.		



CANVAS - AA2-EV01 - Excel

LIENZO CANVAS

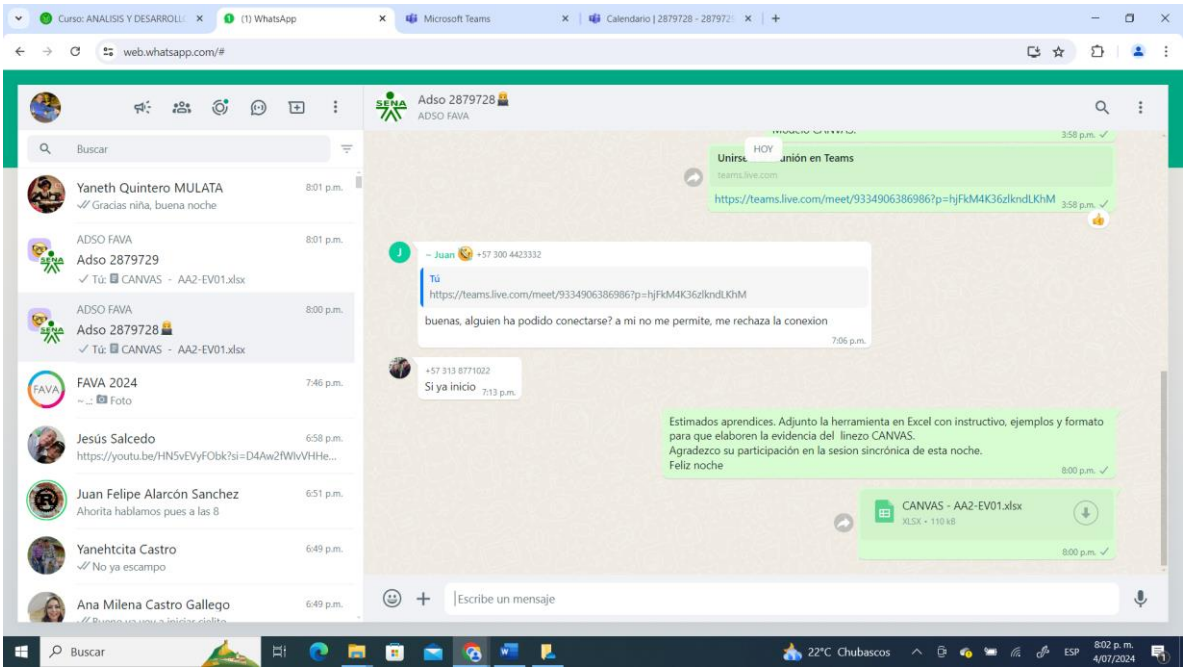
Construyendo Identidad Económica con el Coco - Ciecoco S.A.S

Producción y venta de briquetas de carbón vegetal a partir de residuos verdes de la biomasa de Coco.

BRIZCO

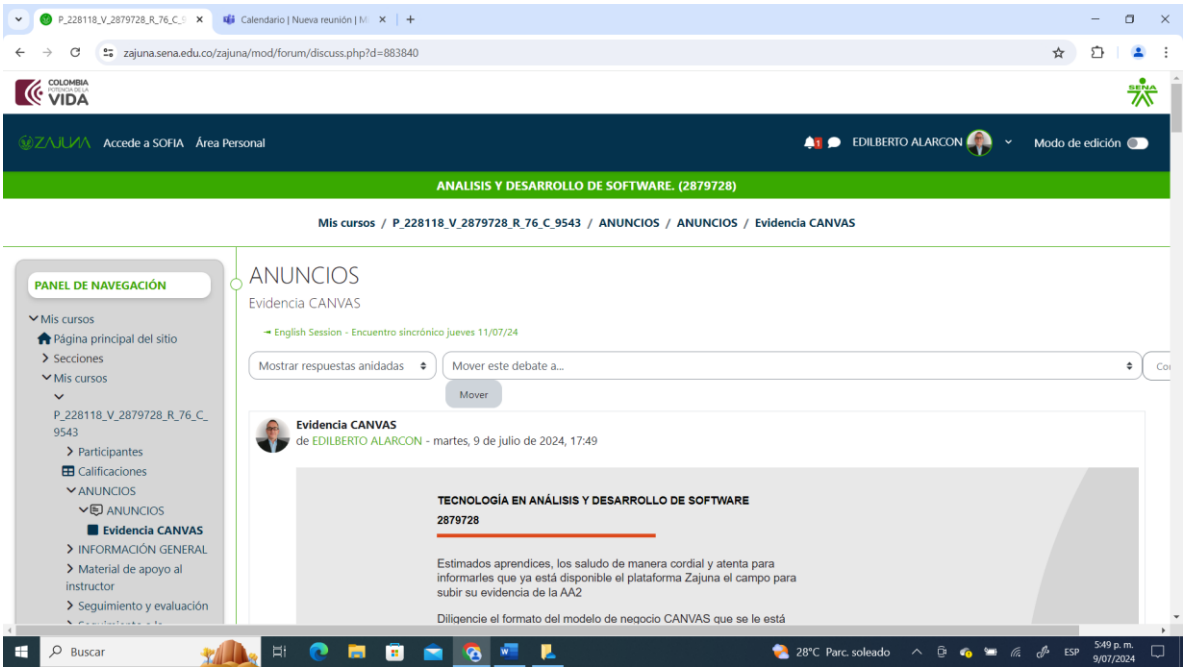
Integrantes:
Luis Ángel Ramírez
Dubier Arley Paruma

8. ALIADOS, SOCIOS CLAVES	**7. ACTIVIDADES CLAVES**	**2. PROMESA DE VALOR**	**4. RELACION CON EL CLIENTE**	**1. SEGMENTO DE CLIENTES**
Organizaciones campesinas, productoras y consejos comunitarios, entidades gubernamentales, corporaciones autónomas, organizaciones del control ambiental, transportadores, proveedores de tecnología, universidades y centros de investigación y gremios mineros.	Recolección de la biomasa, carbonización, molienda, mezcla con compactador, briqueteado, secado, empaquetado, transporte, marketing, publicidad y venta.	- Carbón vegetal de alta calidad y sostenible con el medio ambiente - Velocidad en la distribución y entrega del carbón con presentaciones en empaques biodegradables. - Mayor duración frente al carbón mineral y derivados de la madera.	Ferias agrícolas y gastronómicas, promociones, descuentos y obsequios por volumen de ventas y sorteos periódicos.	Agricultores, distribuidores mayoristas, negocios de barbacoa, asaderos, restaurantes y hogares.
	6. RECURSOS CLAVES Biomasa de coco, hornos, molino, mezcladora, briquetadora, empaquetadora, bandejas de secado, ingeniero agrónomo, operario de horno, briqueteadora y empacadora, vehículo de carga y software de producción y logística.		**3. CANALES DE COMU / DISTRIBUCIÓN** Venta directa en la planta de producción, distribuidores mayoristas, tiendas de jardinerías, tiendas de artículos para barbacoa, venta en línea (páginas web y redes sociales), almacenes de cadena y tiendas de barrio	



ANUNCIO 5

9-JUL-2024 Evidencia CANVAS

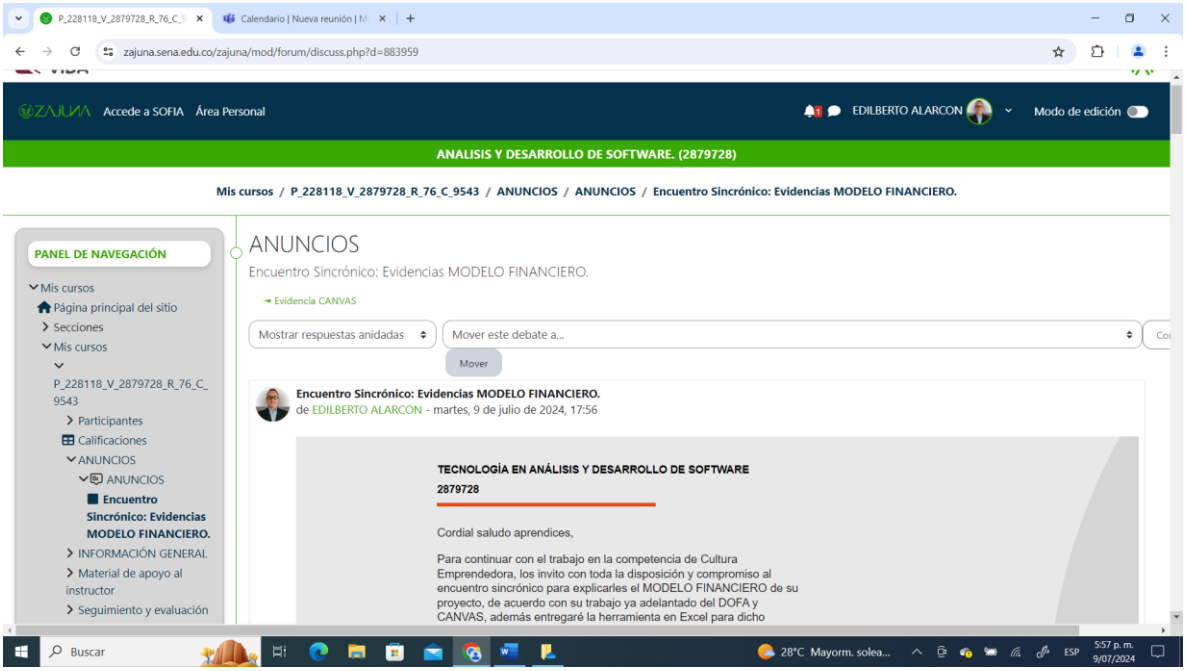


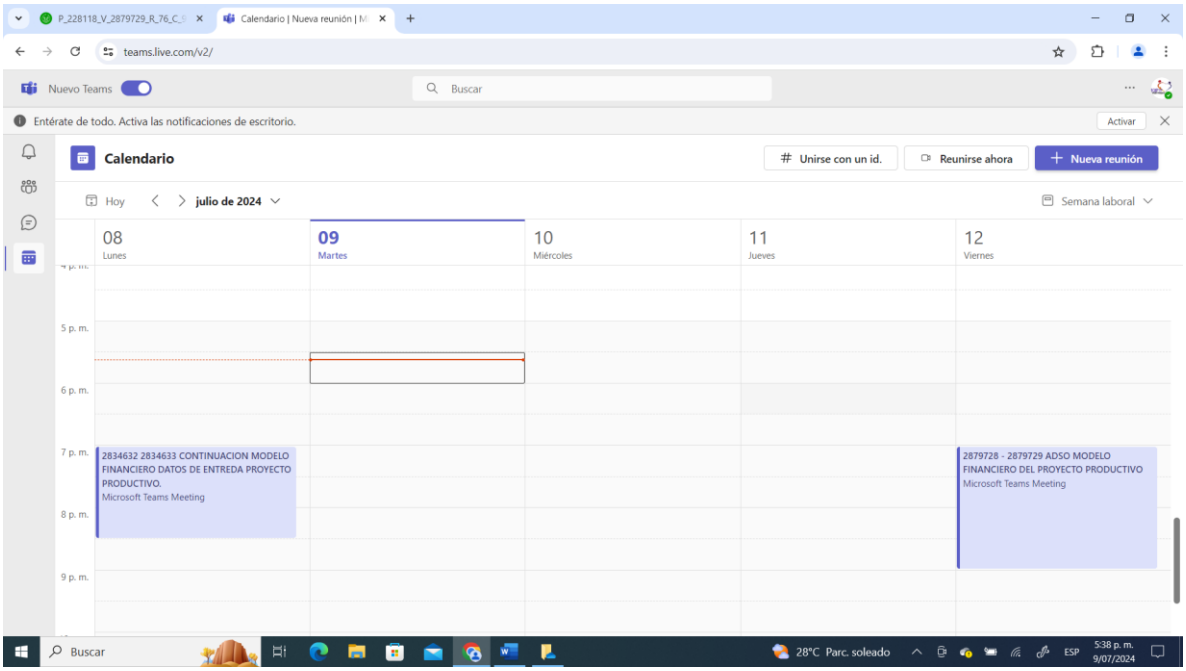
ANUNCIO 6

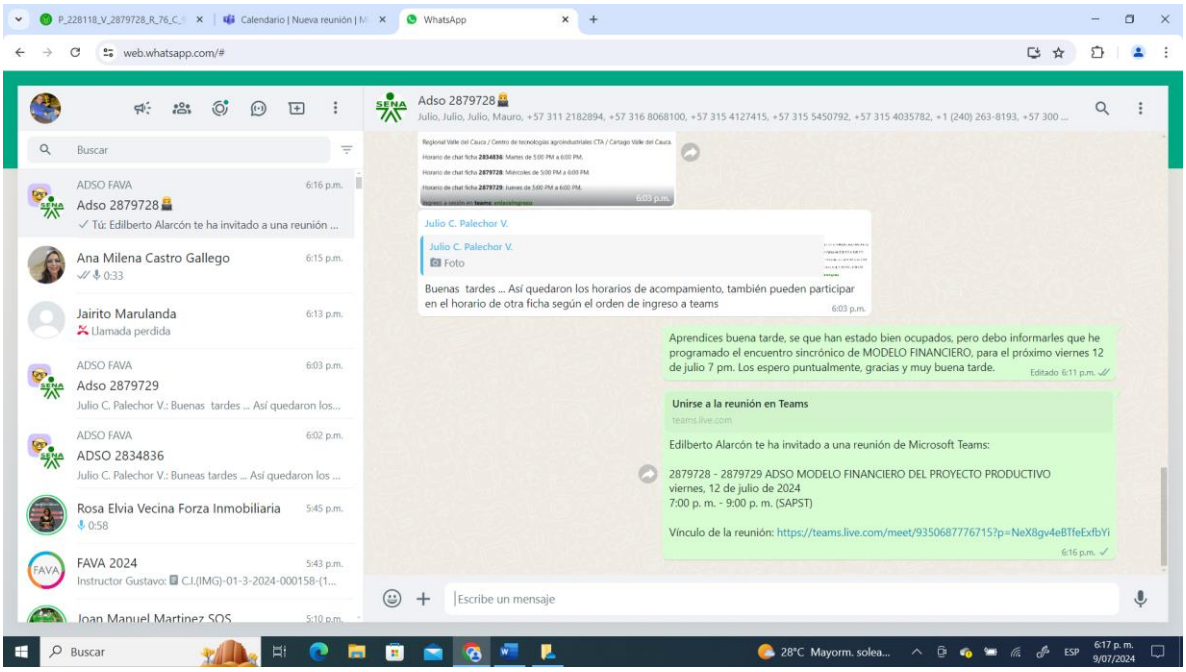
9-JUL-2024 Encuentro Sincrónico: Evidencias MODELO FINANCIERO.

Edilberto Alarcón te ha invitado a una reunión de Microsoft Teams:
2879728 - 2879729 ADSO MODELO FINANCIERO DEL PROYECTO PRODUCTIVO
viernes, 12 de julio de 2024
7:00 p. m. - 9:00 p. m. (SAPST)

Vínculo de la reunión: [2879728 - 2879729 ADSO MODELO FINANCIERO DEL PROYECTO PRODUCTIVO | Microsoft Teams | Unirse a reunión rápida]



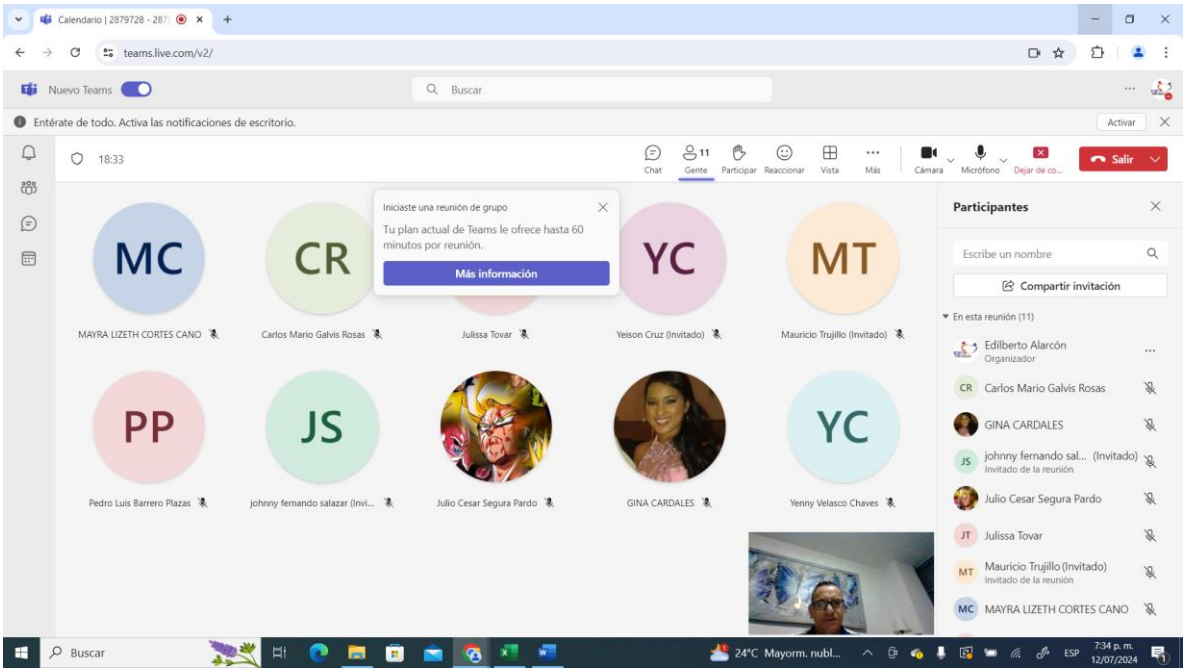

Calendario | Nueva reunión |
teams.live.com/v2/
Nuevo Teams
Buscar
Entérate de todo. Activa las notificaciones de escritorio.
Activar
Calendario
Unirse con un id.
Reunirse ahora
Nueva reunión
Hoy
julio de 2024
Semana laboral
08 Lunes
09 Martes
10 Miércoles
11 Jueves
12 Viernes
5 p. m.
6 p. m.
7 p. m.
8 p. m.
9 p. m.
2834632 2834633 CONTINUACION MODELO FINANCIERO DATOS DE ENTREDA PROYECTO PRODUCTIVO.
Microsoft Teams Meeting
2879728 - 2879729 ADSO MODELO FINANCIERO DEL PROYECTO PRODUCTIVO
Microsoft Teams Meeting
Buscar
28°C Parc. soleado
ESP
5:38 p. m.
9/07/2024

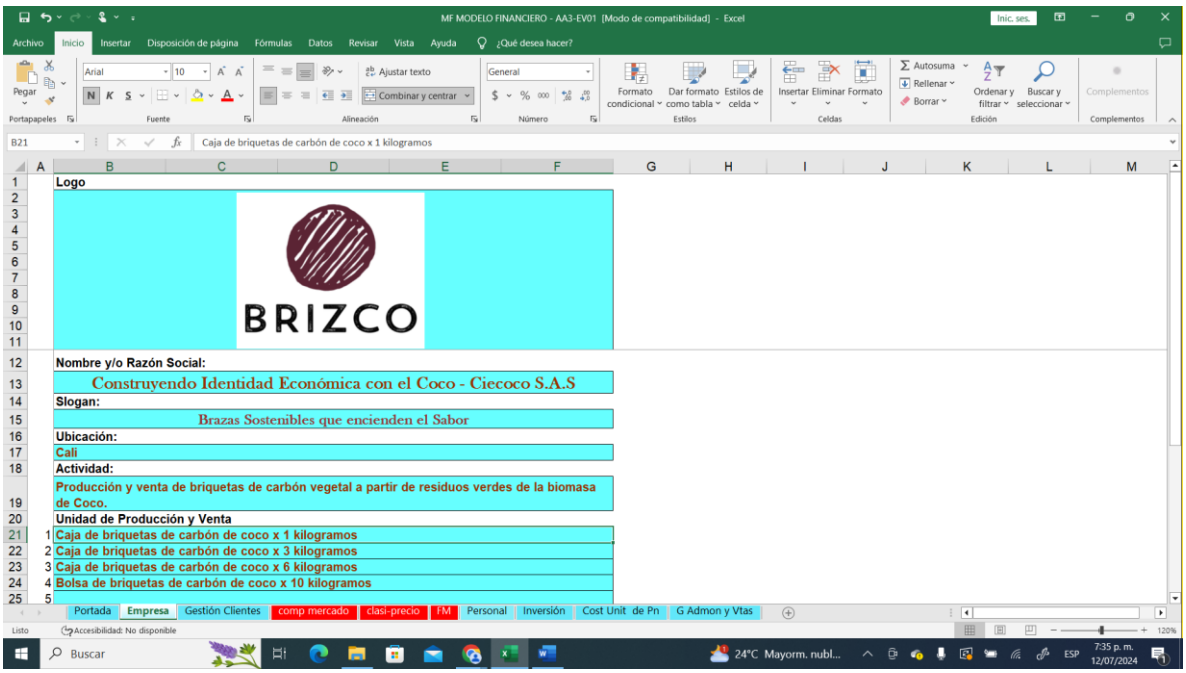

WhatsApp
web.whatsapp.com/#
Buscar
ADSO FAVA 6:16 p.m.
Adso 2879728
Tú: Edilberto Alarcón te ha invitado a una reunión ...
Ana Milena Castro Gallego 6:15 p.m.
0:33
Jairito Marulanda 6:13 p.m.
Llamada perdida
ADSO FAVA 6:03 p.m.
Adso 2879729
Julio C. Palechor V.: Buenas tardes ... Así quedaron los...
ADSO FAVA 6:02 p.m.
ADSO 2834836
Julio C. Palechor V.: Buneas tardes ... Así quedaron los ...
Rosa Elvia Vecina Forza Inmobiliaria 5:45 p.m.
0:58
FAVA 2024 5:43 p.m.
Instructor Gustavo: C.I.(IMG)-01-3-2024-000158-(1...
Joan Manuel Martinez SOS 5:10 p.m.
Adso 2879728
Julio, Julio, Julio, Mauro, +57 311 2182894, +57 316 8068100, +57 315 4127415, +57 315 5450792, +57 315 4035782, +1 (240) 263-8193, +57 300 ...
Julio C. Palechor V.
Julio C. Palechor V.
Foto
Buenas tardes ... Así quedaron los horarios de acompamiento, también pueden participar en el horario de otra ficha según el orden de ingreso a teams
6:03 p.m.
Aprendices buena tarde, se que han estado bien ocupados, pero debo informarles que he programado el encuentro sincrónico de MODELO FINANCIERO, para el próximo viernes 12 de julio 7 pm. Los espero puntualmente, gracias y muy buena tarde.
Editado 6:11 p.m.
Unirse a la reunión en Teams
teams.live.com
Edilberto Alarcón te ha invitado a una reunión de Microsoft Teams:
2879728 - 2879729 ADSO MODELO FINANCIERO DEL PROYECTO PRODUCTIVO
viernes, 12 de julio de 2024
7:00 p. m. - 9:00 p. m. (SAPST)
Vínculo de la reunión: https://teams.live.com/meet/93506877767 15?p=NeX8gv4eBTfeExfbYi
6:16 p.m.
Escribe un mensaje
Buscar
28°C Mayorm. solea...
ESP
6:17 p. m.
9/07/2024

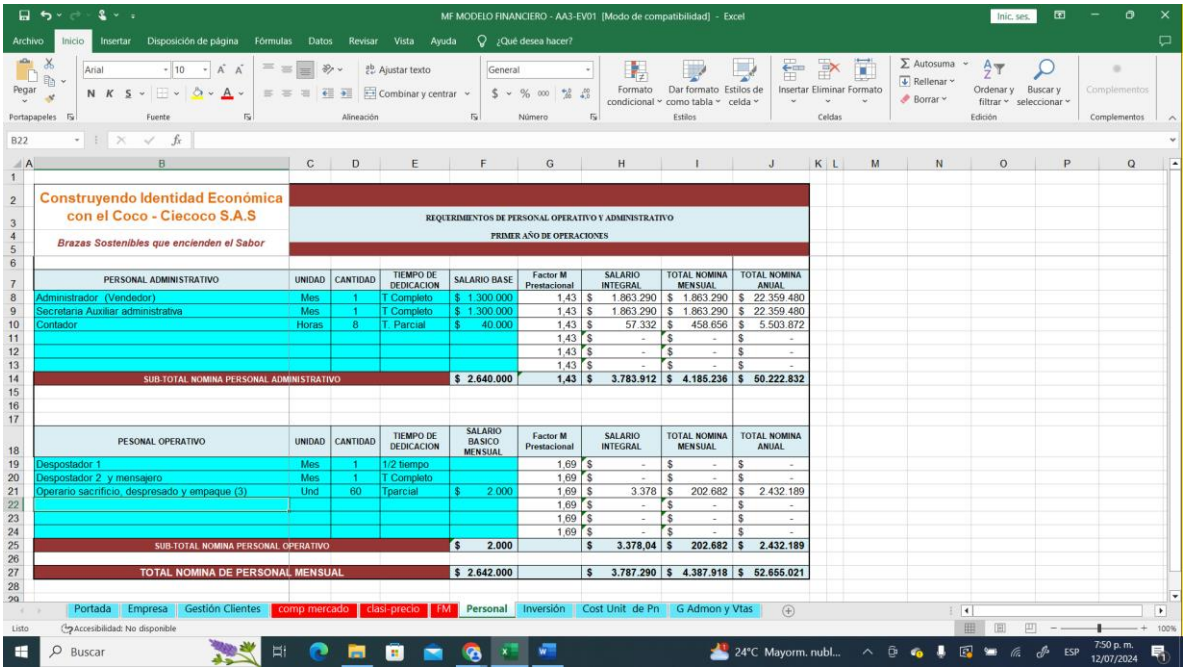
SESION EN LINEA

12-JUL-2024 Encuentro Sincrónico: Evidencias MODELO FINANCIERO.

Vínculo de la reunión: [2879728 - 2879729 ADSO MODELO FINANCIERO DEL PROYECTO PRODUCTIVO | Microsoft Teams | Unirse a reunión rápida]







Construyendo Identidad Económica con el Coco - Ciecoco S.A.S

Brazas Sostenibles que encienden el Sabor

REQUERIMIENTOS DE PERSONAL OPERATIVO Y ADMINISTRATIVO

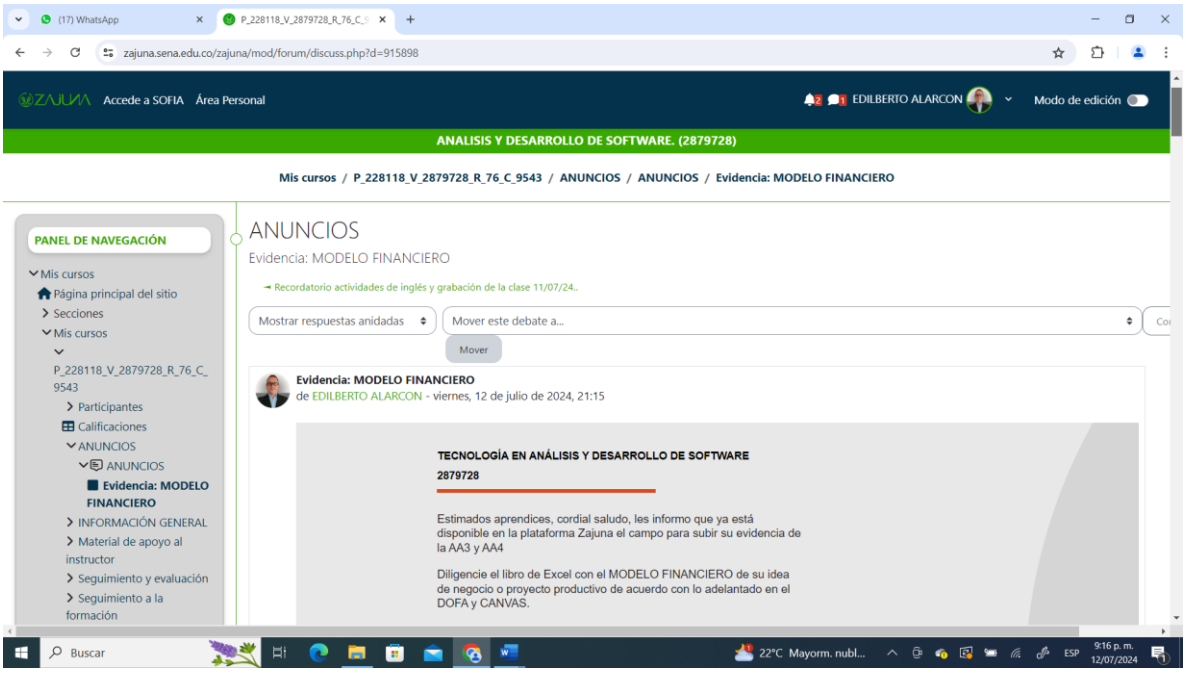
PRIMER AÑO DE OPERACIONES

PERSONAL ADMINISTRATIVO	UNIDAD	CANTIDAD	TIEMPO DE DEDICACION	SALARIO BASE	Factor M Prestacional	SALARIO INTEGRAL	TOTAL NOMINA MENSUAL	TOTAL NOMINA ANUAL
Administrador (Vendedor)	Mes	1	T Completo	$ 1.300.000	1,43	$ 1.863.290	$ 1.863.290	$ 22.359.480
Secretaria Auxiliar administrativa	Mes	1	T Completo	$ 1.300.000	1,43	$ 1.863.290	$ 1.863.290	$ 22.359.480
Contador	Horas	8	T. Parcial	$ 40.000	1,43	$ 57.332	$ 458.656	$ 5.503.872
					1,43	$ -	$ -	$ -
					1,43	$ -	$ -	$ -
					1,43	$ -	$ -	$ -
SUB-TOTAL NOMINA PERSONAL ADMINISTRATIVO				$ 2.640.000	1,43	$ 3.783.912	$ 4.185.236	$ 50.222.832

PESONAL OPERATIVO	UNIDAD	CANTIDAD	TIEMPO DE DEDICACION	SALARIO BASICO MENSUAL	Factor M Prestacional	SALARIO INTEGRAL	TOTAL NOMINA MENSUAL	TOTAL NOMINA ANUAL
Despostador 1	Mes	1	1/2 tiempo		1,69	$ -	$ -	$ -
Despostador 2 y mensajero	Mes	1	T Completo		1,69	$ -	$ -	$ -
Operario sacrificio, despresado y empaque (3)	Und	60	Tparcial	$ 2.000	1,69	$ 3.378	$ 202.682	$ 2.432.189
					1,69	$ -	$ -	$ -
					1,69	$ -	$ -	$ -
					1,69	$ -	$ -	$ -
SUB-TOTAL NOMINA PERSONAL OPERATIVO				$ 2.000		$ 3.378,04	$ 202.682	$ 2.432.189
TOTAL NOMINA DE PERSONAL MENSUAL				$ 2.642.000		$ 3.787.290	$ 4.387.918	$ 52.655.021

ANUNCIO 7

12-JUL-2024 Evidencias MODELO FINANCIERO.



ANUNCIOS

Evidencia: MODELO FINANCIERO

Recordatorio actividades de inglés y grabación de la clase 11/07/24..

Evidencia: MODELO FINANCIERO

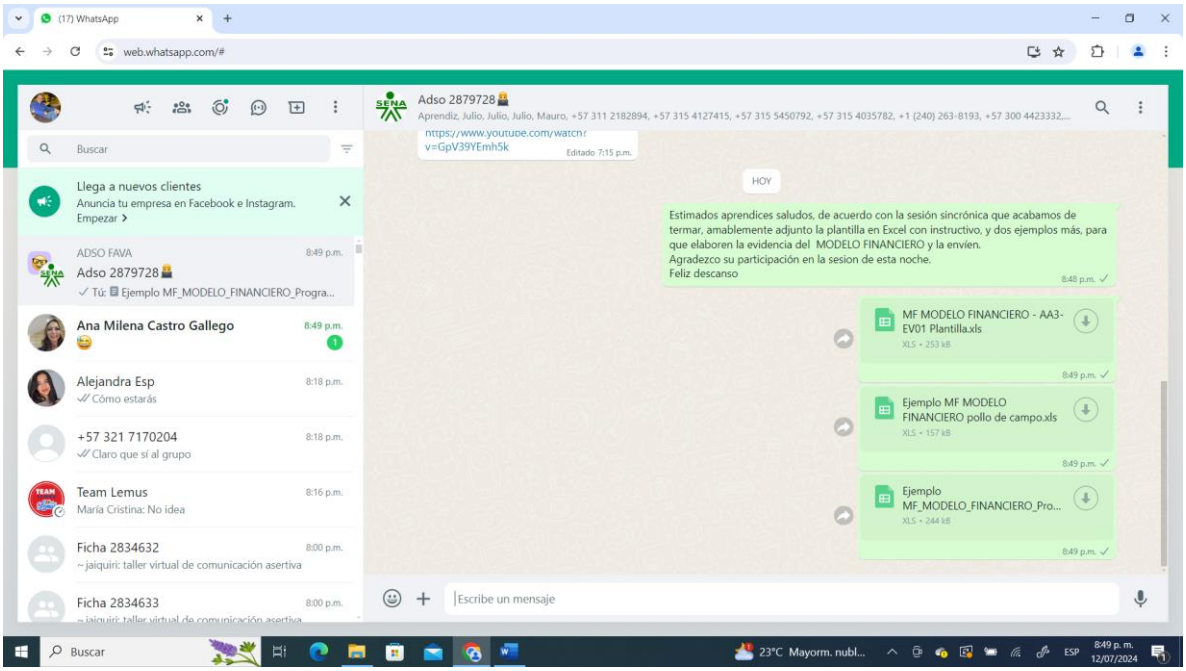
de EDILBERTO ALARCON - viernes, 12 de julio de 2024, 21:15

TECNOLOGÍA EN ANÁLISIS Y DESARROLLO DE SOFTWARE

2879728

Estimados aprendices, cordial saludo, les informo que ya está disponible en la plataforma Zajuna el campo para subir su evidencia de la AA3 y AA4

Diligencie el libro de Excel con el MODELO FINANCIERO de su idea de negocio o proyecto productivo de acuerdo con lo adelantado en el DOFA y CANVAS.


(17) WhatsApp
web.whatsapp.com/#
Buscar
Llega a nuevos clientes
Anuncia tu empresa en Facebook e Instagram.
Empezar
ADSO FAVA
8:49 p.m.
Adso 2879728
Tú: Ejemplo MF_MODELO_FINANCIERO_Progra...
Ana Milena Castro Gallego
8:49 p.m.
Alejandra Esp
8:18 p.m.
Cómo estarás
+57 321 7170204
8:18 p.m.
Claro que sí al grupo
Team Lemus
8:16 p.m.
María Cristina: No idea
Ficha 2834632
8:00 p.m.
~ jaiquiri: taller virtual de comunicación asertiva
Ficha 2834633
8:00 p.m.
Adso 2879728
Aprendiz, Julio, Julio, Julio, Mauro, +57 311 2182894, +57 315 4127415, +57 315 5450792, +57 315 4035782, +1 (240) 263-8193, +57 300 4423332,...
v=GpV39YEmh5k
Editado 7:15 p.m.
HOY
Estimados aprendices saludos, de acuerdo con la sesión sincrónica que acabamos de termar, amablemente adjunto la plantilla en Excel con instructivo, y dos ejemplos más, para que elaboren la evidencia del MODELO FINANCIERO y la envíen.
Agradezco su participación en la sesion de esta noche.
Feliz descanso
8:48 p.m.
MF MODELO FINANCIERO - AA3-EV01 Plantilla.xls
XLS • 253 kB
8:49 p.m.
Ejemplo MF MODELO FINANCIERO pollo de campo.xls
XLS • 157 kB
8:49 p.m.
Ejemplo MF_MODELO_FINANCIERO_Pro...
XLS • 244 kB
8:49 p.m.
Escribe un mensaje
Buscar
23°C Mayorm. nubl...
ESP
8:49 p. m.
12/07/2024